

CATÁLOGO ALTAIR

ÁREA COMERCIAL



En el mundo comercial es necesario que todo el personal conozca y sienta pasión por aquello que vende, que sepa venderlo y asesorar al cliente y que esté motivado. Nosotros no solo formamos a los comerciales en todo lo que tiene relación con su actividad, sino que te ayudamos a establecer procesos comerciales y conseguimos impactar a la red de ventas y clientes con presentaciones diferentes, inolvidables.

PRESENTACIONES DE PRODUCTO

Pensamos en todo en la presentación de tus productos: el lugar, el movimiento de materiales, formación del personal auxiliar como azafatas, material a entregar a asistentes...

- **Presentación de nuevos productos y modelos en el sector del automóvil (Grandes cuentas, Red Comercial, personal interno,...)**
 - Si quieres impactar a tus clientes o a tu red de ventas además de formarles o informarles de tus nuevos productos, déjalo en nuestras manos y no lo olvidarán
- **Formación a azafatas sobre los productos del cliente para ferias, salones o exposiciones**
 - En ocasiones es necesario formar a gente externa que, de manera temporal, estarán trabajando con nuestros productos, nuestros clientes y con nuestra imagen. ¿Controlamos la manera en que ponemos nuestra empresa en sus manos?
- **Organización de eventos, convenciones, encuentros**
 - Cuenta con nosotros, déjanos ayudarte y olvídate de todo aquello que no sea tu función.
- **Visitas guiadas a ferias, salones o exposiciones (ejemplo Salón del Automóvil)**

NUEVAS INCORPORACIONES

Introduce a las nuevas incorporaciones en la filosofía y la forma de trabajar de tu empresa, además de enseñarles sus nuevas actividades.

- **Formación sobre Iniciación a la marca (para nuevos colaboradores, comerciales, jefes de venta etc...)**
 - ¿Cuál es la imagen de marca que quiero transmitir a mis nuevos colaboradores? ¿Qué deben conocer de nuestra historia y de nuestro rumbo? ¿Qué conceptos deben conocer para mostrarse acorde a ellos? ¿Cómo deben comportarse? ¿Qué es importante de puertas adentro y qué no? Déjanos conocerte, y nosotros se lo contaremos todo.

SUGERENCIAS PARA COMPLEMENTAR TUS FORMACIONES

- **Creación del guión, realización y producción de vídeos**
 - Los métodos para el aprendizaje son muy variados. ¿Por qué no con un video adaptado a tus necesidades?
- **El Vino: arte y placer para compartir en el mundo de los negocios**
- **Pilates: una manera muy saludable de trabajar**
- **La risa y el buen humor en la actividad profesional**

LA VENTA: ARTE Y TÉCNICA

Mostramos a tu red comercial cómo impactar, atraer y retener a los clientes, analizando y practicando cada una de las etapas fundamentales del proceso comercial

- **Técnicas de negociación**
 - ¿Eres un buen negociador? ¿sabes manejar un conflicto de intereses? Conoce técnicas y estrategias para una negociación inteligente.
- **Formación en técnicas de venta**
 - La colaboración entre empresa y fuerza de ventas es indiscutible. Pero... ¿estamos preparados para el cliente de hoy en día? Nosotros estudiamos tu caso, los procesos necesarios para cerrar ventas de tu producto; mostramos a los comerciales cómo es el cliente actual, cómo conquistarlo y fidelizarlo.
- **Argumentación comercial**
 - ¿Es lo mismo el beneficio cliente que las características de un producto? Puedes aprender y practicar cómo dar a cada uno aquello que realmente satisface sus necesidades
- **El cierre de la venta**
 - Puedes seguir el proceso a la perfección, pero si no sabes dar el último paso...Nada te servirá.
- **Workshop para la venta eficaz**
 - Teniendo en cuenta tu caso específico, se tratan específicamente los problemas para aumentar las ventas de cada miembro del equipo
- **Formación para la organización y gestión del puesto de Jefe de ventas**
 - Para poder mejorar la gestión de tus negocios, te ayudamos a optimizar las funciones de tus jefes de venta
- **Tecnología del automóvil**
 - ¿Quieres conocer el funcionamiento de los vehículos a motor como si estuvieras dentro de ellos? De forma interactiva conseguimos que comprendas el interior de un automóvil.

DESPLIEGUE DE NUEVOS SISTEMAS INFORMÁTICOS

- **Formación en herramientas informáticas**

- Nos encontramos en un mercado cambiante y que la mayor parte del trabajo se realiza con herramientas informáticas que se actualizan cada día. Nos adaptamos a todos los niveles para que todo el personal conozca y aproveche al máximo los recursos informáticos de tu empresa

GESTIÓN ECONÓMICA Y FINANCIERA

- **Formación en Gestión Empresarial**

- Te ayudamos a entender los conceptos básicos para gestionar la empresa y a aplicarlos en tu negocio

- **Formación sobre Asesoramiento Comercial y Financiero para la Venta a Empresas (comparativa de distintos productos financieros: Crédito, Leasing, Renting, Contado...)**

- Analizamos cada uno de los productos y como puede afectar en los Balances y la Cuenta de Pérdidas y Ganancias en función de distintas variables de análisis

- **Formación sobre Gestión de Pymes**

- **Formación sobre Sucesiones en la empresa familiar**

- ¿Cuál es la mejor forma de transferir mi empresa a mis herederos? ¿Cómo lo puedo hacer? ¿Cómo me afectará fiscalmente?

- **El Nuevo Plan General Contable 2007**

- Ponte al día en las cuentas de la empresa con las novedades acaecidas a principio del 2008